



Weiterbildungen 2023

Weiterbildungen 2023

Mitarbeitergespräche, Beurteilung und Entwicklung. Dauer 2 Tage

wbz Lenzburg: Mo. 16. – Di. 17. Januar 2023

Workshop Personalmanagement für KMU's . Dauer 2 Tage

wbz Lenzburg: Mo. 08. – Di. 09. Mai 2023

Online-Meetings leiten. Dauer 1 Tag

wbz Lenzburg: Mi. 10. Mai 2023

Überzeugend auftreten bei Vorträgen und Präsentationen. Dauer 2 Tage

wbz Lenzburg: Mo. 21. – Di. 22. August 2023

Führungsausbildung mit Zertifikat am Weiterbildungszentrum Lenzburg wbz

Dauer: Neun Monate Start: 01. September 2023.

Mitarbeitergespräche, Beurteilung und Entwicklung. Dauer 2 Tage

wbz Lenzburg: Mo. 25. – Di. 26. September 2023

Knigge für Servicetechniker. Dauer 1 Tag

wbz Lenzburg: Do. 28. Sept. 2023

Missverständnisse vermeiden. Dauer 2 Tage

wbz Lenzburg: Mo. 13. – Di. 14. November 2023

Der Verwaltungsrat in Klein- und Familienunternehmen. Dauer 2 Tage

Bau und Wissen: Mo. 12. – Di. 13. Juni 2023

Mitarbeiter finden / Mitarbeiter binden Teil 1/2. Dauer 1 Tag

Bau und Wissen: Di. 25. April oder Mo. 19. Juni 2023

Mitarbeiter finden / Mitarbeiter binden Teil 2/2. Dauer 1 Tag

Bau und Wissen: Mi. 26. April oder Di. 20. Juni 2023

Mitarbeitergespräche und Mitarbeiterentwicklung. Dauer 2 Tage

Bau und Wissen: Mo. 09. – Di. 10. Januar 2023 oder Do. 04. – Fr. 05. Mai 2023

Marktstrategie erstellen. Dauer 2 Tage

Bau und Wissen: Mo. – Di. 03. – 04. April 2023 oder Di. 30. – Mi. 31. Mai 2023

Kundenzufriedenheit und Kundenbindung. Dauer 1 Tag

hostettler autotechnik: Mi. 11. Januar 2023

Management-Cockpit für Automobilbetriebe. Dauer 1 Tag

hostettler autotechnik: Mo. 5. Juni 2023

Qualitäts- und Risikomanagement in der Automobilbranche. Dauer 1 Tag

hostettler autotechnik: Mo. 11. September 2023

Weitere Informationen und Anmeldung:

- Weiterbildungszentrum Lenzburg: <https://www.wbzlenzburg.ch/lehrgaenge-kurse>
- Bau und Wissen: <https://www.bauundwissen.ch/de/Angebot/Kader-Fuehrung-Verhandlung-und-Kommunikation.html>
- Hostettler Autotechnik: <https://training.autotechnik.ch/de>

Herausforderungen meistern und für MEHR FAHRT IM BUSINESS

Seit 2006 dürfen wir für mehrere Ausbildungsinstitute und zahlreiche Unternehmen tätig sein. Wir decken ein breites Fachwissen ab und führen alle Trainings in den Sprachen Deutsch, Französisch, Italienisch und Englisch durch.

Die persönlichen Trainer



Von links nach rechts, die Trainer und ihre Kernkompetenzen. Sämtliche Trainer verfügen über umfangreiche Kenntnisse in General Management und Leadership.

Giovanni Gatto: Marketing und Vertrieb

Beat Baumgartner: Servicemanagement und Personalführung

Andreas P. Maier: Unternehmensführung und Verkauf

Workshops für Unternehmungsführung, Personalmanagement und Mitarbeiterführung

Vorgesetzten-Power Wenn die Mitarbeiter unmotiviert sind oder wenn's mal nicht so läuft wie Sie das gerne hätten. Das braucht viel Kraft, Feingefühl und die richtigen Argumente.

Personalführung für KMU's Strukturen für das Personalwesen bauen und Lösungen für diverse Situationen im Alltag eines KMU's finden.

Mitarbeiterentwicklung und Mitarbeitergespräche Als Führungsverantwortlicher die Mitarbeiter entwickeln und befähigen.

Marktstrategie für KMU's Stärken definieren, Marktchancen fixieren. Mit dem gezielten Auftritt zu nachhaltigem Erfolg.

«Chef werden Chef bleiben» Führungslehrgang mit Zertifikat im Weiterbildungszentrum Lenzburg. www.wbzlenzburg.ch

Workshops für Verkauf und Service

Die Verkaufsleitung Rahmenbedingungen und Strategien für nachhaltigen Erfolg

Die Serviceleitung Rahmenbedingungen und Strategien für nachhaltige Gewinne

Der Key Account Manager Persönlichkeit und Kommunikation machen Sie einzigartig

Schlüsselfaktoren für ein erfolgreiches Verkaufsgespräch Damit Ihre Gespräche noch erfolgreicher sind

Starke Preisgespräche Wer keine Argumente mehr hat muss den Preis senken

Aktives Verkaufen für Servicetechniker Dem Kunden einfach etwas Gutes tun

Knigge für Servicetechniker Der korrekte Umgang für zufriedene Kunden

Kundenberater Workshop Der Kundenberater genießt das volle Vertrauen der Kunden. Nutzen Sie das!

Kommunikation Erfolgreich kommunizieren (Kommunikation Teil 1), Richtiges Verhalten bei unterschiedlichen Kundentypen (Kommunikation Teil 2), Schwierige Kundengespräche (Kommunikation Teil 3)

Weitere Workshops

Wirkungsvoll präsentieren Für alle, die mit mehr Selbstsicherheit vortragen wollen

Train the Trainer Damit alle Lerntypen von ihrem Training profitieren

Onlinemeetings effizient gestalten Damit die Teilnehmer auch im Homeoffice mitmachen und nicht nur eingeloggt sind.

Kundenorientiert telefonieren Telefonate annehmen ist ja einfach. Oder doch nicht?

Referenzen



Mehrwert dank unseren Partnern

- Profilesinternational**
 Eines der weltweit führenden Werkzeuge zur Persönlichkeitsanalyse. Richtig eingesetzt erweitert es Horizonte. Normativ und dreidimensional, das können nur die Wenigsten. Teure Fehlbesetzungen vermeiden, die Teambildung unterstützen und Menschen glücklich machen. Wir sind der zertifizierte Profiles Partner für die Schweiz.
- Arcano.app**
 Die Schweizer Lösung für sichere Datenübertragung durch End zu End-Verschlüsselung. Für Ihre Sicherheit Daten und die Ihrer Kunden. Die Lösung in Bezug auf das neue Datenschutzgesetz. So schnell, einfach und sicher wie kein anderer.
www.arcano.app

Kontakt

Direkt per Telefon: 044 558 31 44
 und/oder E-Mail: [info \(at\) eurotraining.ch](mailto:info@eurotraining.ch)